

สินค้าเกษตรและการประมงสดใหม่จาก
ญี่ปุ่นจากนาริตะสู่โต๊ะอาหารทั่วโลก
“ตลาดนาริตะโฉมใหม่”

ตลาดค้าส่งเมืองนาริตะ

NARITA CITY WHOLESALE MARKET



ตลาดค้าส่ง ฝ่ายเศรษฐกิจ ที่ว่าการเมืองนาริตะ

โทร. 0476-37-7018
ichiba@city.narita.chiba.jp



Welcome!!



การเดินทางโดยรถยนต์ ■ จากทางด้านล่างอีกด้านไฟ (ทางเข้าออกน้ำดี) ประมาณ 5 กม. ■ จากทางด้านขึ้นชั้นโด (ทางเข้าออกน้ำดี) ประมาณ 3 กม. การเดินทางโดยรถบัส ■ [สถานที่นับรวมเทอร์มินอล 2] สายศรีสุรินทร์จากชั้น 1 [28-B] ประมาณ 20 นาที



(ต้อนรับสู่ตลาดนาริตะใหม่ ฐานส่งสินค้าเกษตรและการประมงของญี่ปุ่น)

CONCEPT

“ตลาดนาริตะใหม่”
ได้ถือกำเนิดขึ้นโดยใช้ประโยชน์ด้านทำเลของนาริตะโดยมีปรัชญาพื้นฐานในการสร้างเสถียรภาพ
การจัดหาอาหารสดใหม่ที่ แก่ประชาชน
และส่งมอบวัฒนธรรมอาหารและความอร่อยของสินค้าเกษตรและการประมง ฯลฯ
ของญี่ปุ่นสู่ทั่วโลก
ตลาดจนทุ่มเทพัฒนาอุตสาหกรรมการเกษตรและการประมงของญี่ปุ่นผ่านการขยายการส่งออก
บัดนี้ธุรกิจโลจิสติกส์ด้านผลิตภัณฑ์อาหารแห่งใหม่ที่ใช้ประโยชน์จาก spanning นานาชาติที่ใหญ่ที่สุดในญี่ปุ่นได้เริ่มต้นขึ้นแล้ว

5 เสาหลักของ“ตลาดนาริตะใหม่”



↖ นี่คือจุดเด่น!! ↗

บทบาทหน้าที่ใหม่ของตลาดนาริตะ

POINT 1 “พื้นที่การส่งออกครบวงจร”

ดำเนินชั้นตอนการส่งออกที่ มี ยิ่งขยากชั้นชั้นได้ เสริจสินภายในตลาด!
ส่งออกไปยังประเทศต่างๆ ทั่วโลกได้จริงๆ



นอกจากการออกใบอนุรักษ์การส่งออกต่างๆ แล้ว ยังมีการสร้างระบบเป็นเครือข่ายในญี่ปุ่นที่สามารถดำเนินชั้นตอนต่างๆ ที่จำเป็นในการส่งออกให้เสร็จสิ้นได้ภายในตลาด เช่น การตัดกิ้น พิธีการศุลกากร และการตรวจสอบวัตถุประสงค์เบ็ด ฯลฯ ซึ่งทำให้ชั้นตอนการส่งออกที่เคยใช้เวลาประมาณ 4-6 วัน ลดลงเหลือเพียง 3 วัน

* แต่ละขั้นตอนการส่งออก



POINT 2 “พื้นที่ประรูป”

ประรูปสินค้าที่รวมรวมภายในตลาด

มีพื้นที่ในการประรูปและบรรจุอาหารสดใหม่ รวมรวมมาจากแหล่งผลิตทั่วประเทศ เตรียมสำหรับการส่งออก อาหารทะเลและอาหารผักและผลไม้

POINT 3 “พื้นที่ตู้แช่เย็น-แข็ง”

จัดเตรียมตู้แช่เย็น-แข็งที่สามารถทำงานได้แม่นยำด้วยไฟฟ้าด้านบนเวลานาน

จัดเตรียมตู้แช่เย็น-แข็งที่มี 3 ชั้งอุณหภูมิ : 10 ถึง 0°C, -20 ถึง -30°C และ -60°C มีพื้นที่สำหรับบรรจุภัณฑ์ สามารถใช้งานได้นาน 3 วันแม้ในกรณีไฟฟ้าดับ เป็นเวลานานเนื่องจากภัยพิบัติต่างๆ ซึ่งได้เตรียมไว้สำหรับไฟฟ้าดับเป็นบริเวณกว้างจากพายุไต้ฝุ่นใหญ่ๆ 例如 2562

POINT 4 “พื้นที่ตู้ปลาเป็น”

มีพื้นที่ตู้ปลาเป็นซึ่งเป็นจุดแข็ง สำหรับในตลาดใหม่

มีพื้นที่ตู้ปลาเป็นที่จุดค้าส่งในอาคารอาหารทะเล คาดว่าจะขยายเช่นเดียวกับห้องอาหารใหม่ๆ ตัวอย่างเช่นห้องอาหาร “ปลาเป็นคุณภาพดี” ซึ่งเป็นจุดแข็งใหม่ของตลาดนาริตะ โดยมีกลุ่มเป้าหมายที่ ภายนอกญี่ปุ่นและตลาดโลก

||| จากตลาดนาริตะสู่ตัวอาหารทั่วโลก |||

